

BACHELOR IN BUSINESS

Entrepreneuriat et Développement des Affaires



Diplôme visé Bac+3 - RNCP Niveau 6
Code diplôme : 26X31209 RNCP 36563

Tous les détails
du programme



Se former aux métiers de commerciaux ou de l'entrepreneuriat : création ou reprise d'entreprise, élaboration de projets d'innovation, de nouveaux produits, services, développement de nouvelles activités sur de nouveaux marchés, implantation sur de nouveaux territoires.

Découvrir un secteur d'activité porteur en Région à choisir parmi : Vin et Gastronomie, Santé et Bien-être, Social Business, Industrie et Innovation, Hospitality, Création et Graphisme (Annecy)...

Compétences développées*

- Contribuer à la conception du plan de développement commercial
- Mettre en œuvre la stratégie commerciale et marketing
- Manager et décider de façon responsable dans un environnement complexe
- Piloter une Business Unit, un service ou un centre de profit

* Compétences évaluées à 50% sous forme de contrôle continu et à 50% sous forme d'examen final.

Points forts

- Rythme de l'alternance : **3 semaines en entreprise, 1 semaine en formation**
- Acquisition d'une expérience professionnelle solide
- Corps professoral multiculturel, composé d'enseignants-chercheurs de l'Esdes et experts métiers.
- Accompagnement personnalisé de qualité dans la recherche et le suivi de l'alternance

Opportunités de carrière

- Chargé d'affaires
- Chef de secteur
- Chargé de comptes clés
- Attaché commercial
- Responsable des ventes
- Business Developer

Exemples de cours

- Diagnostic entrepreneurial
- Plan d'action commercial
- Stratégie financière
- Négociation commerciale

RYTHME FORMATION ALTERNANCE - 1 AN - BACHELOR

SEMAINE 1 | SEMAINE 2 | SEMAINE 3 | SEMAINE 4

Entreprise

École

Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation d'un an débutant en septembre 2023, pour des étudiants en Bachelor in Business

Tarifs

- **Contrat d'apprentissage** : 7 500 €
- **Contrat de professionnalisation** : 17,85€/heure

L'employeur doit se rapprocher de son OPCO pour connaître le niveau de prise en charge des frais de formation défini par sa branche professionnelle.

Calendrier

LEGENDE

Week Ends et Jours fériés

Entreprise

Formation

| septembre 23 | octobre 23 | novembre 23 | décembre 23 | janvier 24 | février 24 | mars 24 | avril 24 | mai 24 | juin 24 | juillet 24 | août 24 | septembre 24 |
|--------------|------------|-------------|-------------|------------|------------|---------|----------|--------|---------|------------|---------|--------------|
| 1 ven | 1 dim | 1 mer | 1 ven | 1 lun | 1 jeu | 1 ven | 1 lun | 1 mer | 1 sam | 1 lun | 1 jeu | 1 dim |
| 2 sam | 2 lun | 2 jeu | 2 sam | 2 mar | 2 ven | 2 sam | 2 mar | 2 jeu | 2 dim | 2 ven | 2 lun | 2 lun |
| 3 dim | 3 mar | 3 ven | 3 dim | 3 mer | 3 sam | 3 dim | 3 mer | 3 ven | 3 lun | 3 mer | 3 sam | 3 mar |
| 4 lun | 4 mer | 4 sam | 4 lun | 4 jeu | 4 dim | 4 lun | 4 jeu | 4 sam | 4 mar | 4 jeu | 4 dim | 4 mer |
| 5 mar | 5 jeu | 5 dim | 5 mar | 5 ven | 5 lun | 5 mer | 5 ven | 5 dim | 5 mer | 5 ven | 5 lun | 5 jeu |
| 6 mer | 6 ven | 6 lun | 6 mer | 6 sam | 6 mar | 6 ven | 6 sam | 6 lun | 6 jeu | 6 sam | 6 ven | 6 ven |
| 7 jeu | 7 sam | 7 mar | 7 jeu | 7 dim | 7 mer | 7 jeu | 7 dim | 7 mar | 7 ven | 7 dim | 7 mer | 7 sam |
| 8 ven | 8 dim | 8 mer | 8 ven | 8 lun | 8 jeu | 8 ven | 8 lun | 8 mer | 8 sam | 8 lun | 8 jeu | 8 dim |
| 9 sam | 9 lun | 9 jeu | 9 sam | 9 mar | 9 ven | 9 sam | 9 mar | 9 jeu | 9 dim | 9 mar | 9 ven | 9 lun |
| 10 dim | 10 mar | 10 ven | 10 dim | 10 mer | 10 sam | 10 dim | 10 mer | 10 ven | 10 lun | 10 mer | 10 sam | 10 mar |
| 11 lun | 11 mer | 11 sam | 11 lun | 11 jeu | 11 dim | 11 lun | 11 jeu | 11 sam | 11 mar | 11 jeu | 11 dim | 11 mer |
| 12 mar | 12 ven | 12 dim | 12 mar | 12 ven | 12 lun | 12 mer | 12 ven | 12 dim | 12 mer | 12 ven | 12 lun | 12 jeu |
| 13 mer | 13 ven | 13 lun | 13 mer | 13 sam | 13 mar | 13 ven | 13 mer | 13 sam | 13 lun | 13 jeu | 13 sam | 13 ven |
| 14 jeu | 14 sam | 14 mar | 14 jeu | 14 dim | 14 mer | 14 jeu | 14 dim | 14 mar | 14 ven | 14 dim | 14 mer | 14 sam |
| 15 ven | 15 dim | 15 mer | 15 ven | 15 lun | 15 jeu | 15 ven | 15 lun | 15 mer | 15 sam | 15 lun | 15 jeu | 15 dim |
| 16 sam | 16 lun | 16 jeu | 16 sam | 16 mar | 16 ven | 16 sam | 16 mar | 16 jeu | 16 dim | 16 mar | 16 ven | 16 lun |
| 17 dim | 17 mer | 17 ven | 17 dim | 17 mer | 17 sam | 17 dim | 17 mer | 17 ven | 17 lun | 17 mer | 17 sam | 17 mar |
| 18 lun | 18 mer | 18 sam | 18 lun | 18 jeu | 18 dim | 18 lun | 18 jeu | 18 sam | 18 mar | 18 jeu | 18 dim | 18 mer |
| 19 mar | 19 jeu | 19 dim | 19 mar | 19 ven | 19 lun | 19 mer | 19 ven | 19 dim | 19 mer | 19 ven | 19 lun | 19 jeu |
| 20 mer | 20 ven | 20 lun | 20 mer | 20 sam | 20 mar | 20 ven | 20 sam | 20 lun | 20 jeu | 20 sam | 20 mar | 20 ven |
| 21 jeu | 21 sam | 21 mar | 21 jeu | 21 dim | 21 mer | 21 jeu | 21 dim | 21 mar | 21 ven | 21 dim | 21 mer | 21 sam |
| 22 ven | 22 dim | 22 mer | 22 ven | 22 lun | 22 jeu | 22 ven | 22 lun | 22 mer | 22 sam | 22 lun | 22 jeu | 22 dim |
| 23 sam | 23 lun | 23 jeu | 23 sam | 23 mar | 23 ven | 23 sam | 23 mar | 23 jeu | 23 dim | 23 mar | 23 ven | 23 lun |
| 24 dim | 24 mar | 24 ven | 24 dim | 24 mer | 24 sam | 24 dim | 24 mer | 24 ven | 24 lun | 24 mer | 24 sam | 24 mar |
| 25 lun | 25 mer | 25 sam | 25 lun | 25 jeu | 25 dim | 25 lun | 25 jeu | 25 sam | 25 mar | 25 ven | 25 dim | 25 mer |
| 26 mar | 26 jeu | 26 dim | 26 mar | 26 ven | 26 lun | 26 mer | 26 ven | 26 dim | 26 mer | 26 ven | 26 lun | 26 jeu |
| 27 mer | 27 ven | 27 lun | 27 mer | 27 sam | 27 mar | 27 jeu | 27 sam | 27 lun | 27 jeu | 27 sam | 27 mar | 27 ven |
| 28 jeu | 28 sam | 28 mar | 28 jeu | 28 dim | 28 mer | 28 jeu | 28 dim | 28 mar | 28 ven | 28 dim | 28 mer | 28 sam |
| 29 ven | 29 dim | 29 mer | 29 ven | 29 lun | 29 jeu | 29 ven | 29 lun | 29 mer | 29 sam | 29 lun | 29 jeu | 29 dim |
| 30 sam | 30 lun | 30 jeu | 30 sam | 30 mar | 30 ven | 30 sam | 30 mar | 30 jeu | 30 dim | 30 mar | 30 ven | 30 lun |
| 31 mar | 31 ven | 31 dim | 31 dim | 31 mer | | 31 dim | 31 ven | 31 ven | 31 mer | 31 sam | 31 sam | |

Cours de 3^e année*

Bloc 1 : Contribuer à la conception du plan de développement commercial

Business Analytics & Gestion des données

Diagnostic entrepreneurial

De l'idée à la création

Bloc 3 : Manager et décider de façon responsable dans un environnement complexe

Business éthique et responsabilité sociale

Sustainable Future

PEP's Parcours d'Évolution Professionnelle

Initiation à la recherche

PEP's Grand Oral

Restitution professionnelle

Projet de création d'entreprise

Bloc 2: Mettre en oeuvre la stratégie commerciale et marketing

Plan d'action commercial (PAC)

Information Systems & CRM

Bloc 4: Piloter une Business Unit, un service ou un centre de profit

Management d'équipe opérationnelle

Risk Management

Stratégie financière

Droit du contrat et de la responsabilité

Hors bloc de compétences

Événements programme (rentrée, tables rondes, points promo, journée handicap)

TOEFL Online Training

Tronc commun S1 : Management de l'innovation

Tronc commun S2 : Transformation digitale et éthique de l'entreprise

Mineure sectorielle

*Document non-contractuel

Contacts

CAMPUS LYON SAINT-PAUL

Alice MOLIN

Admissions & Concours

amol@univ-catholyon.fr

+33 (0)4 26 84 52 18

Flavie LEVIGNE

Chargée des Relations Entreprises

flevigne@univ-catholyon.fr

+33 (0)4 72 32 58 82

CAMPUS ANNECY UCLY ALPES EUROPE

Delphine JARROSSAY

Chargée de promotion

djarrossay@univ-catholyon.fr

+33 (0)4 58 98 08 05

Jérôme LUGOT

Chargé des Relations Entreprises

jlugot@univ-catholyon.fr

+33 (0)4 58 98 00 75