

## BACHELOR IN BUSINESS

# CYCLE BACHELOR - ALTERNANCE LUXURY & RETAIL MANAGEMENT

NEW

BAC +3 RNCP NIVEAU 6

Le Bachelor Luxury & Retail Management en alternance permet aux étudiants de se former aux techniques, outils et enjeux spécifiques du commerce de détail dans l'univers du luxe et des marchés premiums.

## OBJECTIFS

- Former aux métiers du management opérationnel en point de vente
- Approfondir les codes et la culture propres au secteur du luxe
- Savoir gérer un point de vente dans le secteur du luxe

## POINTS FORTS

- Séminaire onboarding dédié aux problématiques du luxe cross-canal
- 1 secteur d'approfondissement au choix
- Un rythme d'alternance adapté aux besoins de l'entreprise (3 semaines/1 semaine)

## EXEMPLES DE COURS

- Consumer behaviour & Luxury Merchandising
- Opportunités autour de la transition écologique
- Innovations products in luxury sector
- RP événementiel dans le luxe
- International development

## OPPORTUNITÉS DE CARRIÈRE

- Manager de rayon
- Responsable d'univers
- Category manager
- Customer Success Manager
- Consultant retail
- Responsable de boutique

## RYTHME FORMATION

### ALTERNANCE - 1 AN - BACHELOR

SEMAINE 1

|

SEMAINE 2

|

SEMAINE 3

|

SEMAINE 4

ENTREPRISE

ÉCOLE

Contrat de professionnalisation ou d'apprentissage de 1 an débutant en septembre 2020, pour des étudiants en Bachelor in Business.

## TARIF

Alternance possible en contrat de professionnalisation ou d'apprentissage.  
Apprentissage : coût contrat selon votre OPCO  
Professionnalisation : 15.07 €/ heure

## CONTACTS

**Taina ZEIGERMAN**  
Admissions en Bachelor 3  
tzeigerman@univ-catholyon.fr  
04 26 84 52 18

**Marine GUICHARD**  
Chargée de l'alternance  
mguichard@univ-catholyon.fr  
04 72 32 58 82

# CALENDRIER BACHELOR 3

Septembre		Octobre		Novembre		Décembre		Janvier		Février	
1 M		1 J		1 D		1 M		1 V		1 L	
2 M		2 V		2 L		2 M		2 S		2 M	
3 J		3 S		3 M		3 J		3 D		3 M	
4 V		4 D		4 M		4 V		4 L		4 J	
5 S		5 L		5 J		5 S		5 M		5 V	
6 D		6 M		6 V		6 D		6 M		6 S	
7 L		7 M	ESDES COURS S1	7 S		7 L		7 J	ESDES COURS S5	7 D	
8 M		8 J		8 D		8 M		8 V		8 L	
9 M		9 V		9 L	ESDES COURS S3	9 M	ESDES COURS S4	9 S		9 M	
10 J		10 S		10 M		10 J		10 D		10 M	ESDES COURS S7
11 V		11 D		11 M		11 V		11 L		11 J	
12 S		12 L		12 J		12 S		12 M		12 V	
13 D		13 M		13 V		13 D		13 M	ESDES COURS S6	13 S	
14 L		14 M	ESDES COURS S2	14 S		14 L		14 J		14 D	
15 M		15 J		15 D		15 M		15 V		15 L	
16 M		16 V		16 L		16 M		16 S		16 M	
17 J		17 S		17 M		17 J		17 D		17 M	MINEURE
18 V		18 D		18 M		18 V		18 L		18 J	
19 S		19 L		19 J		19 S		19 M		19 V	
20 D		20 M		20 V		20 D		20 M		20 S	
21 L		21 M		21 S		21 L		21 J		21 D	
22 M		22 J		22 D		22 M		22 V		22 L	
23 M		23 V		23 L		23 M		23 S		23 M	
24 J		24 S		24 M		24 J		24 D		24 M	
25 V		25 D		25 M		25 V		25 L		25 J	
26 S		26 L		26 J		26 S		26 M		26 V	
27 D		27 M		27 V		27 D		27 M		27 S	
28 L		28 M		28 S		28 L		28 J		28 D	
29 M	rentrée pédagog puis ONBOARDING	29 J		29 D		29 M		29 V			
30 M		30 V		30 L		30 M		30 S			
31 M		31 S				31 J		31 D			

\* Calendrier sous réserve de modification

Légende :

Semaine de cours à l'ESDES
Semaine en entreprise

Attention : les mineures se déroulent sur 4 périodes différentes mais les étudiants n'en suivent qu'une et sont présents en entreprise les 3 autres semaines

Mars		Avril		Mai		Juin		Juillet		Août		Septembre	
1 L		1 J		1 S		1 M		1 J		1 D		1 M	EXAMENS SESSION 2
2 M		2 V		2 D		2 M		2 V		2 L		2 M	
3 M		3 S		3 L		3 J		3 S		3 M		3 J	RESTITUTION PROFESSIONNELLE
4 J		4 D		4 M		4 V		4 D		4 M		4 V	
5 V		5 L		5 M		5 S		5 L		5 J		5 S	
6 S		6 M		6 J		6 D		6 M		6 V		6 D	
7 D		7 M	MINEURE	7 V		7 L		7 M	ESDES COURS 12	7 S		7 L	
8 L		8 J		8 S		8 M		8 J		8 D		8 M	
9 M		9 V		9 D		9 M		9 V		9 L		9 M	
10 M	ESDES COURS S8	10 S		10 L		10 J		10 S		10 M		10 J	
11 J		11 D		11 M		11 V		11 D		11 M		11 V	
12 V		12 L		12 M		12 S		12 L	ESDES COURS 13	12 J		12 S	
13 S		13 M		13 J		13 D		13 M		13 V		13 D	
14 D		14 M	ESDES COURS S3	14 V		14 L		14 M		14 S		14 L	
15 L		15 J		15 S		15 M		15 J		15 D		15 M	
16 M		16 V		16 D		16 M		16 V	ESDES COURS 11	16 L		16 M	
17 M	MINEURE	17 S		17 L		17 J		17 S		17 M		17 J	
18 J		18 D		18 M		18 V		18 D		18 M		18 V	
19 V		19 L		19 J		19 S		19 L		19 J		19 S	
20 S		20 M		20 J		20 D		20 M		20 V		20 D	
21 D		21 M		21 V		21 L		21 M		21 S		21 L	
22 L		22 J		22 S		22 M		22 J		22 D		22 M	
23 M		23 V		23 D		23 M		23 V		23 L		23 M	
24 M		24 S		24 L		24 J		24 S		24 M		24 J	
25 J		25 D		25 M		25 V		25 D		25 M		25 V	
26 V		26 L		26 M		26 S		26 L		26 J		26 S	
27 S		27 M		27 J		27 D		27 M		27 V		27 D	
28 D		28 M		28 V		28 L		28 M		28 S		28 L	
29 L		29 J		29 S		29 M		29 J		29 D		29 M	
30 M		30 V		30 D		30 M		30 V		30 L	EXAMENS SESSION 2	30 M	
31 M				31 L				31 S		31 M			

## COURS 3<sup>E</sup> ANNÉE

SEMESTRE 1 & 2

456 H

ONBOARDING SELON LES BESOINS - NON FACTURÉS  
- LUXURY RETAIL MARKETING  
- STRATÉGIE CROSS CANAL

SALES TECHNIQUES FOR LUXURY BRANDS  
CONSUMER BEHAVIOUR & LUXURY MERCHANDISING  
CATEGORY MANAGEMENT  
ANALYSE DES RÉSULTATS D'UN PANEL  
DROIT DU CONSO ET DE LA DISTRIBUTION

MANAGEMENT DE PROJET OUVERTURE D'UNE  
BOUTIQUE DE LUXE  
RP ÉVÉNEMENTIEL DANS LE LUXE  
INNOVATIONS PRODUCTS IN LUXURY SECTOR  
LA DISTRIBUTION DE DEMAIN  
INTERNATIONAL DEVELOPMENT  
GESTION D'UN CENTRE DE PROFIT

ORGANIZATIONAL BEHAVIOR  
HUMAN RESOURCES  
MANAGEMENT STRATÉGIQUE

MANAGEMENT D'ÉQUIPE  
RSE

ÉTHIQUE DES USAGES DES TECHNOLOGIES NUMÉRIQUES  
TRANSFORMATION DIGITALE DE L'ENTREPRISE  
OPPORTUNITÉS AUTOUR DE LA TRANSITION ÉCOLOGIQUE

PEP'S ORIENTATION  
RESTITUTION PROFESSIONNELLE MID TERM  
PREPMYFUTURE (E-LEARNING)

I MINEURE AU CHOIX :  
- VIN ET GASTRONOMIE  
- SANTÉ & BIEN-ÊTRE  
- SOCIAL BUSINESS  
- INDUSTRIE  
- PROGRAMMATION  
- ÉCONOMIE COLLABORATIVE